



INTERN SÆLGER

UNDERLEVERANDØR I JERN- OG METALINDUSTRIEN

Vores kunde er en velkonsolideret underleverandørvirksomhed i Midtjylland, der omsætter for DKK 300 mio. og beskæftiger ca. 250 medarbejdere.

Virksomheden er inde i en positiv udvikling og forventer fremadrettet at styrke sin position i markedet, fortrinsvis gennem organisk vækst.

Vores kunde, der er blandt de førende i sin branche, oplever fornyet vækst og har derfor behov for yderligere ressourcer i det interne salg.

Virksomheden er beliggende centralt i Midtjylland.

Der er tale om et alsidigt job, hvor du deltager i mange forskellige opgaver. Hovedvægten vil ligge på kundekontakt og -besøg, tilbudsberedning, planlægning og vedligeholdelse og udbygning af CRM systemer.

Herudover vil det være en væsentlig del af jobbet at understøtte de eksterne sælgere i f.m. tilbudsgivning og servicering af kunderne.

Du vil indgå i et team af kompetente og erfarne kolleger, der også vil kunne understøtte dig i det faglige indhold i jobbet i en indkøringsperiode.

Som person er du energisk og selvigangssættende. Du arbejder struktureret og målrettet, og du evner at have mange bolde i luften uden at miste overblikket. Du er forretningsorienteret, og du kan skabe de relationer til kunderne der gør, at det ikke kun handler om pris, men også om indhold.

Din teoretiske baggrund er ikke afgørende. Derimod lægges der vægt på dine købmandsmæssige kompetencer og din evne til at vedligeholde og udvikle langvarige relationer. Herudover forventes du at have en teknisk indsigt og forståelse, der gør dig i stand til hurtigt at tilegne dig den nødvendige faglighed i jobbet. Du er god til at formulere dig i skrift og tale, og du er skrap til tal. Har du kendskab til Navision, er det en fordel. Du har en baggrund fra en tilsvarende funktion, og har du kendskab til Jern- og Metalindustrien, er det ligeledes en fordel.

Du tilbydes et spændende job i en virksomhed i fremgang. For den rette kandidat vil der være gode muligheder for personlig og faglig udvikling. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt efter kvalifikationer.

Har du, hvad der skal til for at få succes i dette job, så mail din ansøgning og CV i Word eller PDF til job@frontpeople.dk, mærket IS811.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 75 19 19 38.
FRONTPEOPLE A/S, Hjulmagervej 8 D, DK-7100 Vejle
www.frontpeople.dk

VI BRINGER MENNESKER & VIRKSOMHEDER I FRONT

FRONTPEOPLE
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS

