



SALGSCEF

UDVIKLING AF EKSISTERENDE OG NYE MARKEDER - FORANDRINGSLEDELSE

Dansk Smede og Maskinteknik A/S har domicil i Rødding og blev stiftet i 1991.

Virksomheden er totalleverandør af plade og profilbearbejdning og den rådgivning, der knytter sig hertil. Virksomheden beskæftiger ca. 60 medarbejdere, heraf 14 funktionærer. Omsætningen ligger i niveauet kr. 60 mio. og er i pæn vækst.

Virksomheden er ejet af Agrometer A/S, der har domicil i Grindsted.

Du kan få mere information på www.dsm-teknik.dk.



Med reference til den adm. direktør søges til en nyoprettet stilling en Salgschef. Ansvarsområdet omfatter udvikling af eksisterende og nye markeder, og Salgschefen vil i samarbejde med Fabriksschefen tegne virksomheden både indad- og udadtil.

Hovedopgaven er at målrette og sætte struktur på salgsarbejdet. Du skal i samarbejde med de kundeansvarlige projektledere udarbejde nye ambitiøse målsætninger for salget til eksisterende og nye kunder. Du bliver selv den primære udførende kraft og skal således selv medvirke til at skabe resultaterne. Herudover skal du løfte evnen til at møde kundernes behov gennem anvendelse af ny produktionsteknologi. Endelig skal du gennem moderne ledelsesprincipper udvikle dine ledere og medarbejdere og skabe en kultur, hvor medarbejderne involveres og tager ansvar for egen og virksomhedens udvikling. Virksomheden er i en udviklingsfase, hvor forandringsledelse vil blive et naturligt element i din dagligdag. Du vil indgå i virksomhedens ledergruppe, og du får et direkte ledelsesansvar for 2-4 medarbejdere.

Du har en relevant teknisk baggrund suppleret med en kommerciel overbygning og en uddannelse i salgsledelse. Du har en baggrund indenfor B-t-B salg af kundetilpassede industrielle løsninger, og du har i tidligere jobs vist resultater i arbejdet med at udvikle eksisterende og nye markeder.

Du har erfaring med salg af metalemner og -forarbejdning, og har du kendskab til salg af rustfri forarbejdning og rustfrie emner til kunder i levnedsmiddelindustrien, vil det være en stor fordel. Du er en moderne leder, der med en dialogbaseret ledelsesstil lader frihed og ansvar gå hånd i hånd.

Som person er du kontaktskabende og tillidsvækkende. Du har et imødekommende væsen, og du møder folk i øjenhøjde. Du kan begå dig på alle niveauer. Herudover er du resultatorienteret, og du har det drive, der skal til for at få succes og skabe resultater. Endelig er du i besiddelse af udpræget gode samarbejdsevner, der gør dig til en naturlig samlende figur i virksomheden.

Du tilbydes et spændende og udfordrende job, der for den rette kandidat rummer både personlige, faglige og karrieremæssige udfordringer. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt på et attraktivt niveau.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 75 19 19 38. Ansøgning og CV mailes i Word eller PDF til job@frontpeople.dk, mærket SC311.

FRONTPEOPLE A/S, Hjulmagervej 8 D, DK-7100 Vejle

www.frontpeople.dk

VI BRINGER MENNESKER & VIRKSOMHEDER I FRONT

FRONTPEOPLE
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS

