



# SALGSDIREKTØR

## INDUSTRIELLE PROCESANLÆG - TURN KEY LØSNINGER - GLOBALT MARKED

Vores kunde er en udenlandsk børsnoteret koncern. Koncernen er opdelt i flere forretningsområder, hvoraf det ene har hovedsæde i den sydvestlige del af Danmark. Det er til denne del af forretningen, vi søger en salgsdirektør.

Virksomheden fremstiller industrielle procesanlæg til 3 hovedmarkeder, og løsningerne leveres både som delleverancer og som turn key løsninger. Der er tale om ordreproduktion.

Virksomheden er markedsleder indenfor området og er kendt for sine innovative løsninger af høj kvalitet.

Virksomheden omsætter for DKK + 1 mia. og beskæftiger ca. 550 medarbejdere, heraf ca. 200 i Danmark. Det meste af produktionen er outsourcet til lavtlønsområder.

Med reference til den øverste ledelse får du det strategiske ansvar for afsætningen af virksomhedens produkter.

Det bliver din opgave at tilrettelægge og prioritere indsatserne i de forskellige markeder, hvor du skal sikre, at virksomheden til stadighed er positioneret rigtigt. Overfor de største kunder forventes du selv at være den aktivt udførende.

Virksomheden har særligt fokus på afsætning til BRIK landene, men også de mere modne markeder rummer stort potentiale. Du vil indgå i et tæt samarbejde med den øvrige organisation, hvor især samarbejdet med projektorganisationen fylder meget.

Salgsorganisationen beskæftiger ca. 15 medarbejdere, og de fleste har domicil i Danmark. Dele af markedet bearbejdes gennem salgsdatterselskaber og agenter, og du må påregne en del rejseaktivitet.

Du er en moden leder med solid erfaring indenfor global afsætning på strategisk niveau. Du evner både at lægge de overordnede strategier for bearbejdning af markedet og selv at være den udførende kraft i salget af store komplekse løsninger til meget store kunder forskellige steder i verden. Erfaringsmæssigt kommer du fra lignende stilling i en

virksomhed, der afsætter turn key løsninger globalt, hvorfra du kan dokumentere fremragende resultater.

Du har en uddannelse som maskiningeniør suppleret med en kommerciel overbygning på Handelshøjskoleniveau, MBA eller lignende.

Som person er du karismatisk med en naturlig gennemslagskraft. Du evner at begå dig både på strategisk og operationelt niveau, og du er selvkørende indenfor aftalte rammer. Din lederstil er kendetegnet ved dialog og teamwork, og du har blik for at motivere og udvikle dine medarbejdere.

Du tilbydes et særdeles spændende job i en international virksomhed i vækst. Du indgår i et meget kvalificeret men også uformelt ledelsesteam, hvor dialogen er ligefrem og ukomplikeret. Ledelsens sammensætning afspejler, at der er tale om en international virksomhed. Concernsproget er engelsk.

Har du, hvad der skal til for at få succes i dette job, så mail din ansøgning og CV i Word eller PDF til [job@frontpeople.dk](mailto:job@frontpeople.dk), mærket SD411. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 75 19 19 38.

FRONTPEOPLE A/S, Hjulmagervej 8 D, 7100 Vejle  
[www.frontpeople.dk](http://www.frontpeople.dk)

VI BRINGER MENNESKER & VIRKSOMHEDER I FRONT

**FRONTPEOPLE**  
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS

