



TEKNISK SÆLGER

PROJEKT- OG LØSNINGSSALG - RUSTFRI BEARBEJDNING

Dansk Smede og Maskinteknik A/S har domicil i Rødning og blev stiftet i 1991. Virksomheden løser opgaver indenfor specialsvæjsning, plade- og profilmaskiner og montage. Herudover udvikles og konstrueres specialmaskiner som kundetilpassede løsninger.

Virksomheden beskæftiger ca. 50 medarbejdere, heraf 12 funktionærer. Omsætningen ligger i niveauet kr. 50 mio. og er i pæn vækst, og efter en tilpasning af organisationen arbejder man nu efter en ny strategiplan mod nye mål. Virksomheden er ejet af Agrometer A/S, der har domicil i Grindsted.

Du kan få mere information på www.dsm-teknik.dk.



Med reference til Fabrikschefen søges til en nyoprettet stilling en Teknisk sælger. Ansvarsområdet omfatter udvikling af eksisterende og nye kunder – fortrinsvis indenfor rustfri bearbejdning og salg af projekter.

Hovedopgaven er at målrette og sætte struktur på salgsarbejdet og sikre, at der fortløbende gøres aktive indsatser for at udvikle bestående kunder og tiltrække nye. Du skal i samarbejde med Fabrikschefen udarbejde nye ambitiøse målsætninger for salget, og du bliver selv den udførende kraft. I salgsarbejdet er det en vigtig parameter, at du er i stand til at udvikle løsninger i dialog med kunderne.

Du har en relevant teknisk baggrund gerne suppleret med en kommerciel overbygning. Du har en baggrund indenfor B-t-B salg af kundetilpasset industrielt projekt- og løsningsalg. Der lægges stor vægt på din tekniske formåen, herunder dine konstruktionsmæssige evner, idet du skal være i stand til at udvikle og løse opgaver, som ofte er delelementer i kundens fremstillingsproces. Din faglige indsigt er således en stor del af den værdi og ydelse, som kunden køber. Har du derudover kendskab til salg af rustfri

forarbejdning og rustfrie emner til levnedsmiddelindustrien og spildevandsområdet vil det være en stor fordel. Du behersker engelsk i skrift og tale på forhandlingsniveau.

Som person er du kontaktskabende og tillidsvækkende. Du har et imødekomende væsen, og du møder folk i øjenhøjde. Du kan begå dig på alle niveauer. Herudover er du resultatorienteret, og du har det drive, der skal til for at få succes og skabe resultater. Endelig er du i besiddelse af udpræget gode samarbejdsevner.

Du tilbydes et spændende og udfordrende job, der for den rette kandidat rummer både personlige og faglige udfordringer. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt på et attraktivt niveau.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 75 19 19 38. Ansøgning og CV mailes i Word eller PDF til job@frontpeople.dk, mærket TS1211.

FRONTPEOPLE A/S, Hjulmagervej 8 D, DK-7100 Vejle
www.frontpeople.dk

VI BRINGER MENNESKER & VIRKSOMHEDER I FRONT

FRONTPEOPLE
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS

