



# TEKNISK SÆLGER

## UNDERLEVERANDØR - RUSTFRI BEARBEJDNING

Dansk Smede og Maskinteknik A/S har domicil i Rødding og blev stiftet i 1991.

Virksomheden er totalleverandør af plade og profilbearbejdning og den rådgivning, der knytter sig hertil. Virksomheden beskæftiger ca. 60 medarbejdere, heraf 14 funktionærer. Omsætningen ligger i niveauet kr. 60 mio. og er i pæn vækst.

Virksomheden er ejet af Agrometer A/S, der har domicil i Grindsted.

Du kan få mere information på [www.dsm-teknik.dk](http://www.dsm-teknik.dk).



Med reference til Fabrikschefen søges til en nyoprettet stilling en Teknisk sælger. Ansvarsområdet omfatter udvikling af eksisterende og nye kunder – fortrinsvis indenfor rustfri bearbejdning.

Hovedopgaven er at målrette og sætte struktur på salgsarbejdet og sikre, at der fortløbende gøres aktive indsatser for at udvikle bestående kunder og tiltrække nye. Du skal i samarbejde med de kundeansvarlige projektledere udarbejde nye ambitiøse målsætninger for salget, og du bliver selv den udfarende kraft. I salgsarbejdet er det en vigtig parameter, at du er i stand til at udvikle løsninger i dialog med kunder, bl.a. gennem anvendelse af ny produktionsteknologi men også i konstruktionsmæssig sammenhæng.

Du har en relevant teknisk baggrund gerne suppleret med en kommerciel overbygning. Du har en baggrund indenfor B-t-B salg af kundetilpassede industrielle løsninger, og du har i tidligere jobs vist resultater i arbejdet med at udvikle eksisterende og nye markeder. Du har erfaring med salg af metalemner og –forarbejdning. Har du kendskab til salg af rustfri forarbejdning og rustfrie emner til levedsmiddelindustrien og spildevandsområdet

samt erfaring med AutoCad vil det være en stor fordel.

Som person er du kontaktskabende og tillidsvækkende. Du har et imødekomende væsen, og du møder folk i øjenhøjde. Du kan begå dig på alle niveauer. Herudover er du resultatorienteret, og du har det drive, der skal til for at få succes og skabe resultater. Endelig er du i besiddelse af udpræget gode samarbejdsevner.

Du tilbydes et spændende og udfordrende job, der for den rette kandidat rummer både personlige og faglige udfordringer. Løn og ansættelsesvilkår forhandles individuelt på et attraktivt niveau.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte os på tlf. 75 19 19 38. Ansøgning og CV mailes i Word eller PDF til [job@frontpeople.dk](mailto:job@frontpeople.dk), mærket TS711.

De indledende samtaler vil foregå medio august.

FRONTPEOPLE A/S, Hjulmagervej 8 D, DK-7100 Vejle  
[www.frontpeople.dk](http://www.frontpeople.dk)

VI BRINGER MENNESKER & VIRKSOMHEDER I FRONT

**FRONTPEOPLE**  
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS

