



Carl Hansen & Søn

*Carl Hansen & Søn Møbelfabrik A/S har en klar vækststrategi, og virksomhedens vision er at være "En international producent og leverandør af unikke kvalitetsmøbler".*

*Virksomheden producerer klassiske kvalitetsmøbler af bl.a. Wegner, med eksport til mere end 20 lande. Udover datterselskabet Tranekær Furniture er der salgsdatterselskaber i Nordamerika og Japan.*

Se mere på [www.carlhansen.com](http://www.carlhansen.com)



Fotos: Søren Larsen

# KARRIERESTILLING

## AREA SALES MANAGER, EUROPE

Læs mere om denne spændende stilling på [www.frontpeople.dk](http://www.frontpeople.dk), eller kontakt Peter Thyssen på tlf. 75 19 19 38  
FRONTPEOPLE A/S, Andkærvej 19, 7100 Vejle



**FRONTPEOPLE**  
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS



Vi vil være i front, når mennesker og virksomheder vil skabe fremgang

Carl Hansen & Søn Møbelfabrik A/S har siden 1908 produceret unikke møbler i meget høj kvalitet. Virksomhedens seneste generations- og direktørskifte blev gennemført i 2002 og hermed lød startskuddet til en international vækststrategi.

De seneste år har været koncentreret om at kontrollere væksten og på at skabe en slagkraftig organisation i hele koncernen. Salget i Europa er reorganiseret, med stor effekt, og der er en klar plan for de fremadrettede aktiviteter.

Med reference til salgsdirektøren, får du ansvaret for at realisere væksten på udvalgte markeder i Europa, samt ansvaret for at lede og udvikle de enkelte landes agenter.

Potentialet i Europa er stort og opgaven er fortsat at penetrere markederne og positionere Carl Hansen & Søn Møbelfabriks unikke koncepter ind i den øverste del af Retail pyramiden.

Du vil få en central rolle og deltage på messer og i forhandlerevents, såvel som du skal understøtte den

enkelte agent, kunde og samarbejdspartner med lokale PR og markedsføringsaktiviteter.

Du har trådt dine første spor i Europa med succes, fået erfaring med at organisere og lede et eller flere markeder, og er nu moden til at løfte et større ansvar. Dine salgs- og marketingerfaringer stammer fra livsstilsprodukter, high-end møbler, modetøj, designprodukter mv.

Dine ambitioner er at gøre karriere i Europa og du har suppleret dig med en videregående uddannelse. Sprogligt er du forhandlingsvant på engelsk og tysk og behersker du et 3. sprog som fransk, spansk eller italiensk vil det være en fordel.

Du er en salgsminded og seriøs person som vil være med til at løfte Carl Hansen & Søn Møbelfabrik op til et stærkt brand. Din stil er professionel og forretningsorienteret, og du arbejder struktureret og målrettet. Der forventes et højt antal rejsedage i niveauet ca. 100 dage det første år.

**Mail din ansøgning mrk. "Area Sales Manager" til [job@frontpeople.dk](mailto:job@frontpeople.dk). Har du spørgsmål til jobbet er du velkommen til at kontakte Peter Thyssen på tlf. 75 19 19 38.**