



GOTTFRED PETERSEN A/S

Gottfred Petersen A/S, Middelfart, er gennem de seneste 40 år blevet anerkendt som en løsningsorienteret handelsvirksomhed med et bredt sortiment rettet mod byggeriet, industrien og Gør Det Selv markederne. Gottfred Petersen A/S har ambitioner om at være markedsleder indenfor sine forretningsområder og fremstår i dag som en moderne arbejdsplads med mere end 60 kompetente medarbejdere.

Se mere på www.gottfred.dk

FORRETNINGSORIENTERET SALGSCHEF VÆKSTSTRATEGI OG TEAMLEDELSE

Til forretningsområdet Plast søges en erfaren B2B salgschef, som vil være med til at løfte opgaven.

Du bliver salgsansvarlig for dit eget produktområde og får ledelsesansvar for et dygtigt salgsteam på 4 medarbejdere. I samarbejde med direktionen skal du udarbejde forretningsplan, budgetter og mål. Ledelsesopgaven bliver at synliggøre målsætninger, coache og udvikle salgsteamet og den enkelte medarbejders potentiale.

Vi forventer, at du har en videregående kommerciel uddannelse og erfaring som salgschef B2B med dokumenterede resultater. Du er ikke uvant med at etablere og udvikle et

forretningsområde, har næse for forretning og evner at lede og organisere.

Du har et stort drive og skaber relationer – og du når dine mål sammen med teamet.

Lønpakken forhandles efter kvalifikationer på et konkurrencedygtigt niveau.

Mail din ansøgning til job@frontpeople.dk mrk. "Salgschef" eller send den alternativt med posten. Såfremt du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Thyssen på tlf. 75 19 19 38.

Vi vil være i front, når mennesker og virksomheder vil skabe fremgang.

FRONTPEOPLE A/S : ANDKÆRVEJ 19 : DK-7100 VEJLE : WWW.FRONTPEOPLE.DK

