

SALGSCHEF

SELVSTÆNDIGT FORRETNINGSOMRÅDE / NY DIVISION

Vores kunde er en ambitiøs handelsvirksomhed med domicil i Trekantområdet, og med reference til direktionen søges en salgschef som vil være med til at fordoble omsætningen for et selvstændigt produktområde.

Virksomheden markedsfører et bredt sortiment, både standardprodukter og individuelle produkter, til dansk industri. Salgschefen får det fulde salgsansvar for sit eget forretningsområde og ledelsesansvar for et mindre salgsteam.

Markedspotentialet berettiger en vækststrategi og den ledelsesmæssige opgave bliver at coache og motivere medarbejdere, og teamet som helhed, hvor det er væsentligt at skabe en fælles referenceramme i forhold til marked, strategi og salgsmæssige tiltag.

Du har erfaring med salgsledelse, afsætning B2B til danske industri-virksomheder og gerne Key Account Management.

Teoretisk har du suppleret dig med en videregående uddannelse og du ser det som en god opgave at skabe markedsoverblik, struktur og retning.

Personligt har du ambitioner og dine lederevner, humør og drive har en positiv effekt på teamets succes. Du er bevidst om, at "Teamet er vejen til målet".

Mail din ansøgning til job@frontpeople.dk mrk. "Salgschef". Hvis du har spørgsmål til stillingen er du velkommen til at kontakte Peter Thyssen på tlf. 75 19 19 38.

FRONTPEOPLE
HUMAN TALENT & BUSINESS DYNAMICS



Vi vil være i front, når mennesker og virksomheder vil skabe fremgang

FRONTPEOPLE A/S : ANDKÆRVEJ 19 : DK-7100 VEJLE : WWW.FRONTPEOPLE.DK